

¿QUE HABILIDADES OBTENDRÁS PARTICIPANDO EN NEUROVENTAS Y VENTAS EN PNL 2018?

1. Cómo funciona el cerebro lógico y emocional del hombre y la mujer.
2. Cómo venderle a un hombre y una mujer.
3. Proceso que utiliza la mente para tomar una decisión de compra.
4. Métodos y herramientas para captar más clientes.
5. Herramientas que te ayudarán a convertirte en un NEURO-VENDEDOR EXITOSO.
6. Ejercicios prácticos de auto-motivación para potencializar el YO VENDEDOR.
7. Entender la diferencia entre el consciente y el inconsciente de las ventas.
8. Convierte tus miedos en oportunidades.
9. Métodos para retener clientes.
10. Cómo construir el valor simbólico de tu marca (producto ó servicio)
11. El cerebro Racional y los errores que nos alejan de la venta.
12. El cerebro Emocional, el primer paso para llegar a la acción.
13. El Cerebro Reptil, trabajando con la intuición y el inconsciente.
14. Cómo preparar un discurso de Neuroventas efectivo.
15. El arte de persuadir con técnicas avanzadas del lenguaje.

Instructor: Ing. Patricio Armas.